

# AUTOVERKAUF - DAS MÜSSEN SIE BEACHTEN

08.03.2022 – Sandra Pfefferkorn



Sie haben keine Verwendung mehr für Ihr Auto oder möchten sich einen neuen Wagen anschaffen. Das bedeutet, Ihr „Alter“ soll verkauft werden. Wie läuft eigentlich ein Autoverkauf richtig ab? Wir sagen Ihnen, was Sie beachten müssen.

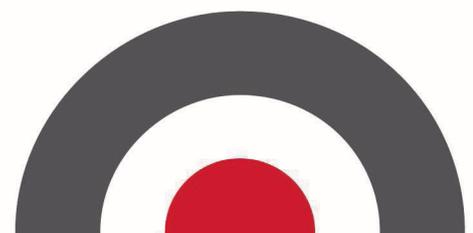
## AUTO IN ZAHLUNG GEBEN ODER PRIVAT VERKAUFEN?

Die erste Frage, die Sie sich stellen, ist sicherlich: Sollte ich mein Auto beim Händler in Zahlung geben oder versuchen es privat zu verkaufen? Letztlich liegt die Entscheidung bei Ihnen. Schneller als durch private Maßnahmen haben Sie Ihr Auto beim Händler verkauft. Allerdings haben Sie hier weniger Kontrolle über die Preisgestaltung.

Wenn Sie einen privaten Verkauf anstreben, haben Sie die Möglichkeit, mehr Geld zu verdienen. Auf der anderen Seite sollten Sie dafür mehr Zeit einplanen. Online- und Zeitungs-Inserate bedürfen guter Vorbereitung. Alternativ können Sie ein Inserat im Auto platzieren.

## AUTOVERKAUF NUR IN GUTEM ZUSTAND

Gehen Sie von sich als Käufer aus. Schließlich wollen Sie auch nur gute Ware kaufen. Insofern sollte Ihr zu verkaufendes Auto in einem guten Zustand sein. Sie sind sich nicht zu 100% sicher, ob technisch alles einwandfrei ist? Konsultieren Sie die Werkstatt Ihres Vertrauens und lassen Sie Ihr Fahrzeug prüfen. Recherchieren Sie andere Wagen aus demselben Herstellungsjahr, mit einer ähnlichen Motorisierung und Ausstattung. So machen Sie sich ein Bild über den Wert Ihres zu verkaufenden Autos. Lassen Sie einen TÜV absolvieren, denn das bringt Punkte beim Verkauf und steigert den Wert Ihres Autos. Hier sind bis zu 2.000€ Mehrwert drin.





## AUSSAGEKRÄFTIG INSERIEREN: WIE SIE IHR AUTO ZUM VERKAUF ANBIETEN

Wenn Sie Ihr Auto bei einem Gebrauchtwagen-Händler zum Verkauf anbieten, werden alle organisatorischen Prozesse dort geregelt. Sprechen Sie mit dem Händler Ihres Vertrauens.

Falls Sie privat verkaufen möchten, achten Sie darauf, ein aussagekräftiges Inserat zu schalten. Geben Sie in einem präzisen Kurztext die Ausstattung Ihres Wagens an. Zählen Sie die Vorteile Ihres Autos auf:

- geringer km-Stand
- junges Alter
- top in Form
- super gepflegt
- Besonderheiten bei der Ausstattung (Assistenz-Systeme, Kindersitz, Spezialfelgen ...)

Sie müssen die letzte Hauptuntersuchung im Inserat angeben. Auch Mängel oder mögliche Schäden dürfen Sie nicht verschweigen. Holen Sie das Beste aus Ihrer Anzeige heraus, in dem Sie das Auto vorab in der Werkstatt durchchecken lassen. Auch sämtliche Neuheiten punkten (z.B. neue Scheibenwischer, Bremsen, Rücklichter ...).

Machen Sie aussagekräftige Fotos. Die Bilder sollten gestochen scharf sein und Ihr Auto aus verschiedenen Perspektiven im richtigen Licht zeigen (keine Schatten). Nehmen Sie auch den Innenraum und spezielle Details auf, die Ihnen beim Verkauf Ihres Autos behilflich sein können. Es versteht sich von selbst, dass Sie Ihr Fahrzeug auf den Fotos gewaschen und poliert abbilden und die Innenräume vorab gesäubert haben.

## VORBEREITUNG IHRES AUTOS FÜR DEN VERKAUF

2 Maßnahmen sind bei der Vorbereitung Ihres Autos für den Verkauf unabdingbar: eine technische Bestandsaufnahme und die Reinigung.

Achten Sie darauf, dass sämtliche Wartungen erledigt und dokumentiert sind. Ansonsten können Sie im Nachgang noch haftbar für gravierende technische Mängel gemacht werden. Kontrollieren Sie, ob Innen- und Außenlichter und alle Bedien-Elemente sowie die Batterie einwandfrei funktionieren. Überprüfen Sie die Stände bei Servo- und Motoröl, Brems- und Kühlflüssigkeit und das Scheibenwischwasser. Achten Sie darauf, dass zum Zeitpunkt des Autoverkaufs die Profiltiefe der Reifen stimmt. 1,6mm sind gesetzlich vorgeschrieben. Eventuelle Risse in den Scheiben müssen vor dem Autoverkauf behoben sein. Nutzen Sie zum Abschluss ein Raumspray für einen angenehmen Duft im Innenraum.

An der Waschanlage kommen Sie vor Einstellen des Inserats beziehungsweise dem finalen Autoverkauf nicht vorbei. Vergessen Sie auch den Innenraum nicht: saugen Sie gründlich durch und entfernen Sie Gebrauchsspuren mit Haushalts- oder speziellen Autoreinigungs-Mitteln.





## ERLAUBEN SIE EINE PROBEFAHRT

Sie haben einen interessierten Käufer für Ihr Auto gefunden? Erlauben Sie eine Probefahrt. Sprechen Sie dafür zunächst mit Ihrer Versicherung, ob der Fahrer mitversichert ist. Lassen Sie sich außerdem den Führerschein Ihres Interessenten zeigen und nehmen Sie selbst an der Probefahrt teil. Alternativ fordern Sie ein Pfand ein, solange Sie Ihr Auto aus den Händen geben.

Ihr Auto ist bereits abgemeldet? Auch das ist kein Problem. Bei der Zulassungsstelle erhalten Sie problemlos ein Kurzzeit-Kennzeichen, das Sie zu diesem Zweck einsetzen können.

## WELCHE UNTERLAGEN SIE FÜR DIE ZULASSUNGSSTELLE UND IHREN KÄUFER BRAUCHEN

Wichtig für Ihren Autoverkauf ist die Vollständigkeit aller relevanten Unterlagen. Neue Käufer sehen gern alle bisherigen Rechnungen und Hauptuntersuchungen ein. Sie können nichts falsch machen, wenn Sie außerdem Quittungen über Reparaturen und Ersatzteile oder Zubehör bereitlegen. Nehmen Sie sich dafür Zeit. Kurz vor dem Verkauf kommen Sie sonst ins Schwitzen, wenn Sie nicht alles griffbereit haben.

Folgende Unterlagen brauchen Sie für Ihren Autoverkauf

- Zulassungsbescheinigung Teil I (ehemals: Fahrzeugschein)

Damit weisen Sie nach, dass Ihr Auto für den öffentlichen Straßenverkehr offiziell zugelassen ist. Dieses ansonsten immer im Auto mitzuführende Dokument wird vor dem Verkauf eingezogen und mit einer Abmeldebescheinigung ersetzt. Beim Verkaufsabschluss müssen Sie diese Abmeldebescheinigung vorlegen.

- Zulassungsbescheinigung Teil II (ehemals: Fahrzeugbrief)

In der Zulassungsbescheinigung Teil II steht der Halter des Autos. Es ist beim Verkauf an den neuen Käufer auszuhändigen. In der ab 2005 neuen Zulassungsbescheinigung Teil II sind nur noch der aktuelle und vorherige Halter aufgeführt. Falls es vorab weitere Halter gab, sind diese im Kaufvertrag niederzuschreiben.

- Prüfbericht der aktuellen Hauptuntersuchung
- Kaufvertrag
- Kennzeichen
- Scheck- oder Inspektionsheft
- Personalausweis oder Reisepass (mit Einwohnermeldeamt-Bescheinigung) für die Zulassungsstelle
- ggf.: Allgemeine Betriebserlaubnis für Umbauteile / ABE





## WAS MIT IHREM KENNZEICHEN BEI ABMELDUNG PASSIERT

Wenn Sie das Kennzeichen Ihres alten Autos nach Abmeldung behalten möchten, weil es eine persönliche Buchstaben- und Zahlenkombination enthält, ist das möglich. So können Sie Ihr altes Kennzeichen auch für Ihren neuen Wagen nutzen. Die Mitnahme Ihres Schilds kostet Sie zwischen 10 und 15€.

Falls Sie zunächst kein neues Auto haben, gibt es die Möglichkeit, Ihr Kennzeichen für 1 Jahr zu reservieren. Auch das kostet Sie einen kleinen Beitrag. Ansonsten steht Ihr Kennzeichen anderen Fahrzeughaltern zur Verfügung und kann wieder neu vergeben werden.

## WIEVIEL EINE AUTOABMELDUNG KOSTET

Normalerweise liegt der Preis für Ihre Autoabmeldung bei etwa 8€. Sollten Unterlagen fehlen und ersetzt werden müssen (beispielsweise der Fahrzeugbrief), steigen Ihre Kosten auf bis zu 40€. Sprechen Sie persönlich bei der Zulassungsstelle bezüglich Ihrer Autoabmeldung vor. Falls Sie verhindert sind, können Sie einer Vertrauensperson eine Vollmacht ausstellen.

## FAZIT

Ein Autoverkauf will gut vorbereitet sein. Sammeln Sie dafür alle wichtigen Unterlagen und holen Sie im Zweifel wichtige Werkstatttermine nach, um Ihr Auto perfekt für den Verkauf auszurüsten. Arbeiten Sie mit aussagekräftigen Inseraten oder wählen Sie einen Gebrauchtwagenhändler Ihres Vertrauens aus.

Sie wollen Ihr Auto in Zahlung geben? Schauen Sie gern bei uns vorbei. Wir unterstützen Sie bei Ihrem Vorhaben:

<https://www.apego-eu-neuwagen.de/>

